

Account Manager Telecom

Telecomcenter Mobile is samengesteld uit een team van consultants die een totaalpakket van telefonie aanbiedt op de klein en middelgrote bedrijvenmarkt. Naast het analyseren en optimaliseren van uw telecomfactuur bekijken wij ook uw centrale en randapparatuur. Ook gaan we op zoek naar een oplossing die het best beantwoordt aan de behoeften van een onderneming. Het geheel wordt naadloos geïntegreerd met de hardware van de telefooncentrale, BlackBerry, bedrijfserver... Telecomcenter Mobile biedt de juiste operator aan voor zowel vaste als mobiele telefonie, internet en hardware. Wij werken samen met nationale en internationale operatoren.

Taak :

U komt terecht in een gespecialiseerde unit, onder leiding van een salesmanager waar u wekelijks aan rapporteert. Als commercieel medewerker gaat u zowel de bestaande als nieuwe klanten benaderen voor verkoop van telecom- & dataproducten naar gelang hun noden. Klant & service staat centraal bij het uitwerken van totale telecom-offertes (mobile & fix). Tevens voert u actieve prospectie en legt u zelf uw afspraken vast. U beheert ook een portefeuille van bestaande klanten in uw regio.

Profiel :

- Een opleiding in marketing/sales of gelijkgesteld door ervaring
- Ervaring in de telecomsector is een pluspunt
- Ervaring in het B2B-segment
- Sterke interesse of affiniteit voor de telecomsector
- Overtuigend, commercieel, ondernemend en resultaatgericht
- Teamplayer
- De nodige sociale en communicatieve vaardigheden
- Goede kennis van Nederlands
- Frans en Engels zijn een pluspunt
- Rijbewijs B

Wij bieden :

- Een jong dynamisch en gemotiveerd team van collega's
- Bediendencontract onbepaalde duur na inwerkperiode
- GSM met belbundel
- Competitief loon, aangevuld met commissie op je eigen sales.
- Producttrainingen
- Maaltijdcheques
- Een gepaste bedrijfswagen
- Bedrijfsincentives